

CÁLCULO DEL PRECIO DE EXPORTACIÓN (PROCEDIMIENTO ORIGEN → DESTINO)

Primera Parte: Construcción del Escandallo Origen – Destino de una empresa perteneciente al sector Calzado

| | | % | IMPORTE |
|---|---|------------------|------------------|
| Coste Variable Bruto del Producto | | | |
| Coste Materiales | | 21.76% | 13.98 |
| Coste Mano de Obra Directa | | 6.16% | 3.96 |
| Costes Directos de Producción | | 2.91% | 1.87 |
| Total Coste Variable Bruto | | 19.81 | |
| Coste Variable Neto del Producto (CVN) | | | |
| Devolución de Impuestos y tasas (Drawbacks) | | 0% | 0 |
| Total Coste Variable Neto (CVN) | | 19.81 | |
| Margen de Contribución (MC) | | | |
| Margen de Contribución | <p>Andamio: En general, se habla del Margen de Contribución sobre el Precio de Venta. Sin embargo, cuando estamos hablando de EXPORTACIONES, el margen de contribución, se calcula sobre el valor Ex Works (Franco Fábrica).</p> <p>En este caso, estamos en una situación en la que, por el momento, desconocemos el Valor Ex Works.</p> <p>Por ello, para calcular el Margen de Contribución, realizaremos un cálculo con la siguiente operación:</p> <p style="text-align: center;">$%(CVB \times 2,5) = MC$</p> <p>Una vez aplicada la fórmula, obtendremos el Margen de Contribución PROVISIONAL. Será necesario que una vez esté calculado el valor Ex Works real, lo sustituyas por el valor aproximado de aplicar esta fórmula.</p> | | |
| | % dado por usuario | Cálculo 1 | Cálculo 2 |
| | 7% | 3.5 | 2 |
| Total COSTES EXWORKS | | Cálculo 1 | Cálculo 2 |
| | | 23.31 | 21.81 |
| | | 2.7 | 2.2 |
| Total Valor ExWorks (CVN +MC EW) | | Cálculo 1 | Cálculo 2 |
| | | 26.01 | 24.01 |

Para realizar los cálculos presentados en esta primera fase, ha sido necesario que utilizemos uno de nuestros primeros andamios. Veamos porqué:

El margen de Contribución se calcula sobre el valor ExWorks. En el momento de la cadena de Precios de Exportación en el que estamos que calcularlo, todavía no conocemos el valor ExWorks. Por ello, hemos de realizar un cálculo aproximado que luego deberemos ir ajustando.

Para realizar este cálculo aproximado utilizamos la siguiente fórmula:

$$MC: \% \text{ dado por el usuario} * 2.5 * CVB$$

No podemos olvidar que de esta operación obtendremos un valor aproximado, por lo que deberemos ir ajustándolo en operaciones sucesivas. Estos datos los ha de insertar en las cajas de color OCRE del fichero excel:

- Cálculo 1

Suponiendo un valor de un 7%, la operativa sería como sigue:

$$0.07 * 2.5 * 19.81 = 3.5$$

Con este primer andamio, tendríamos un primer valor aproximado del Margen de Contribución. Ahora mismo, continuamos con la operativa que marca la Cadena de Precios de Exportación, para llegar al valor Exworks. Con este primer valor de Margen de Contribución, obtenemos un Valor ExWorks de 26.01

$$\text{Valor ExWorks} = 26.01$$

Es el momento, de comenzar a interactuar con la cadena de precios y ajustar el andamio de Margen de Contribución.

- Cálculo 2

En este segundo cálculo, conocemos un Valor ExWorks orientativo, por lo que es el momento de comenzar a trabajar sobre él. Para ello, aplicamos esta fórmula, para obtener un Margen de Contribución más ajustado:

$$\begin{aligned} & \% \text{ dado por el usuario} * \text{valor ExWorks} \\ & 0.07 * 26.01 = 2 \end{aligned}$$

Ahora, obtenemos como Margen de Contribución un valor de 2. Por este motivo, el ExWorks también se verá alterado.

A raíz de este segundo cálculo de Margen de Contribución, obtenemos como valor ExWorks la cifra de 24.01

$$\text{Valor ExWorks} = 24.01$$

De nuevo realizamos una tercera interacción para ajustar un poco más las cifras.

- Cálculo 3

En este tercer cálculo, conocemos un nuevo valor ExWorks que es el que tomamos de referencia para realizar un nuevo ajuste del Margen de Contribución. Para ello, aplicamos de nuevo la siguiente operativa:

$$\begin{aligned} & \% \text{ dado por el usuario} * \text{valor ExWorks} \\ & 0.07 * 24.01 = 1.7 \end{aligned}$$

Ahora, obtenemos como Margen de Contribución un valor de 1.7. Por este motivo, el ExWorks también se verá alterado.

A raíz de este segundo cálculo de Margen de Contribución, obtenemos como valor ExWorks la cifra de 23.71:

Valor ExWorks = 23.71

Este es el valor que tomamos como válido para continuar con nuestra Cadena de Precios de Exportación.

| | | % | IMPORTE |
|---|---------------------------|--|------------------|
| Coste Variable Bruto del Producto | | | |
| Coste Materiales | | 21.76% | 13.98 |
| Coste Mano de Obra Directa | | 6.16% | 3.96 |
| Costes Directos de Producción | | 2.91% | 1.87 |
| Total Coste Variable Bruto | | | 19.81 |
| Coste Variable Neto del Producto (CVN) | | | |
| Devolución de Impuestos y tasas (Drawbacks) | | 0% | 0 |
| Total Coste Variable Neto (CVN) | | | 19.81 |
| Margen de Contribución (MC) | | | |
| Margen de Contribución | 2.65% | | 1.7 |
| Total Previo (CNV +MC) | | | 21.51 |
| Valor ExWorks (VEW) | | | |
| Costes Seguro de Cambio | | 0.19% | 0.12 |
| Costes Seguro de Crédito | | 0% | 0 |
| Gastos Financieros de Aplazamiento de Pago | | 0.72% | 0.46 |
| Comisión de Agente | | | |
| Andamio: | | <p>La Comisión de Agente se calcula sobre el Valor Ex Works.</p> <p>En este momento, todavía no conocemos el Valor Ex works, por lo que, nuevamente, te proponemos una fórmula con la que poder realizar un cálculo aproximado:</p> <p style="text-align: center;">Comisión Agente= % (CVB x 2,5)</p> <p>Una vez obtengas el valor Ex Works real, te recomendamos que vuelvas a realizar el cálculo, con el fin de aproximarte al valor deseado.</p> | |
| | % dado por usuario | Cálculo 1 | Cálculo 2 |
| | 2% | 1 | 0.5 |
| Coste Embalajes | | | 0.78% |
| Coste Documentación Exportación | | | 0.5 |
| Coste Adecuación Producto al Mercado destino | | | 1.59% |
| Total Costes Específicos ExWorks | | 0.16% | 0.10 |
| | | 0% | 0 |
| | | Cálculo 1 | Cálculo 2 |
| | | 2.7 | 2.2 |
| | | Cálculo Final | |
| | | 2.2 | |
| Total Valor ExWorks (CVN +MC EW) | | Cálculo 1 | Cálculo 2 |
| | | 26.01 | 24.01 |
| | | Cálculo Final | |
| | | 23.71 | |

Para el Cálculo de la Comisión del Agente, de nuevo hemos de recurrir al uso de un andamio. La razón es que la comisión del agente se calcula sobre el valor ExWorks y por el momento, no lo conocemos. Aplicaremos de nuevo la operativa descrita para el primer andamio:

Para obtener un valor de la Comisión de Agente aproximado, en primer lugar aplicaremos esta formulación para luego ir ajustando los valores:

$$\text{Comisión de Agente: } \% \text{ dado por el usuario} * 2.5 * \text{CVB}$$



No podemos olvidar que de esta operación obtendremos un valor aproximado, por lo que deberemos ir ajustándolo en operaciones sucesivas. Estos datos los ha de insertar en las cajas de color OCRE del fichero excel:

- Cálculo 1

Suponiendo un valor de un 2%, la operativa sería como sigue:

$$0.07 * 2.5 * 19.81 = 1$$

Con este primer andamio, tendríamos un primer valor aproximado de la Comisión del Agente. Ahora mismo, continuamos con la operativa que marca la Cadena de Precios de Exportación, para llegar al valor Exworks. Con este primer valor de Comisión de Agente, obtenemos un Valor de Costes específicos ExWorks de 2.7

$$\text{Valor Costes Específicos ExWorks} = 2.7$$

Es el momento, de comenzar a interactuar con la cadena de precios y ajustar el andamio de Comisión de Agente.

- Cálculo 2

En este segundo cálculo, conocemos un Valor ExWorks orientativo, por lo que es el momento de comenzar a trabajar sobre él. Para ello, aplicamos esta fórmula, para obtener una Comisión de Agente más ajustada:

$$\begin{aligned} & \% \text{ dado por el usuario} * \text{valor ExWorks} \\ & 0.02 * 26.01 = 0.5 \end{aligned}$$

Ahora, obtenemos como Comisión de Agente un valor de 0.5. Por este motivo, el ExWorks también se verá alterado. A raíz de este segundo cálculo de Comisión de Agente, obtenemos como valor ExWorks la cifra de 24.01

$$\text{Valor ExWorks} = 24.01$$

De nuevo realizamos una tercera interacción para ajustar un poco más las cifras.

- Cálculo 3

En este tercer cálculo, conocemos un nuevo valor ExWorks que es el que tomamos de referencia para realizar un nuevo ajuste de la Comisión del Agente. Para ello, aplicamos de nuevo la siguiente operativa:

$$\begin{aligned} & \% \text{ dado por el usuario} * \text{valor ExWorks} \\ & 0.02 * 24.01 = 0.5 \end{aligned}$$



Como podemos observar, una vez aplicamos por tercera vez la interacción, la Comisión de Agente no se ha visto modificada, por lo que tomaremos este valor como válido, obteniendo un valor ExWorks de 23.71:

Valor ExWorks = 23.71

Este es el valor que tomamos como válido para continuar con nuestra Cadena de Precios de Exportación.

| | % | IMPORTE | |
|---|-----------------------|--------------|-----|
| Coste Variable Bruto del Producto | | | |
| Coste Materiales | 21.76% | 13.98 | |
| Coste Mano de Obra Directa | 6.16% | 3.96 | |
| Costes Directos de Producción | 2.91% | 1.87 | |
| Total Coste Variable Bruto | | 19.81 | |
| Coste Variable Neto del Producto (CVN) | | | |
| Devolución de Impuestos y tasas (Drawbacks) | 0% | 0 | |
| Total Coste Variable Neto (CVN) | | 19.81 | |
| Margen de Contribución (MC) | | | |
| Margen de Contribución | % dado por el usuario | 2.65% | 1.7 |
| | 7% | | |
| Total Previo (CNV +MC) | | 21.51 | |
| Valor ExWorks (VEW) | | | |
| Costes Seguro de Cambio | 0.19% | 0.12 | |
| Costes Seguro de Crédito | 0% | 0 | |
| Gastos Financieros de Aplazamiento de Pago | 0.72% | 0.46 | |
| Comisión de Agente | % dado por usuario | 0.78% | 0.5 |
| | 2% | | |
| Coste Embalajes | 1.59% | 1.02 | |
| Coste Documentación Exportación | 0.16% | 0.10 | |
| Coste Adecuación Producto al Mercado destino | 0% | 0 | |
| Total Costes Específicos ExWorks | | 2.2 | |
| Total Valor ExWorks (CVN +MC EW) | | 23.71 | |

Segunda Parte: Valor FAS/ Valor/FOB/Valor CIF/Previo venta Importador DDP

En este punto, continuamos partiendo del Valor ExWorks obtenido, calculando la Cadena de Precios de Exportación. Para ello, seguimos la operativa siguiente:

| CÁLCULO PRECIO EXPORTACIÓN (PROCEDIMIENTO ORIGEN → DESTINO) | | |
|--|-------|--------------|
| | % | IMPORTE |
| Valor FAS (Franco al Costado) | | |
| Costes de Manipulación | 0.16% | 0.1 |
| Costes de Transporte Interno | 0.47% | 0.3 |
| Gastos/trámites Aduaneros Exportación | 0.14% | 0.09 |
| Total Valor FAS | | 24.20 |
| Valor FOB/FOT/FOR (Franco a bordo Camión/tren) | | |
| Costes de Carga Mercancía | 0.16% | 0.10 |
| Costes Tasa Puerto Salida | 0.08% | 0.05 |
| Total Valor FOB | | 24.35 |
| Puerto de Origen: | | Vigo |
| Valor CIF (Coste, Seguro y Flete) | | |
| Coste Transporte internacional | 3.42% | 2.2 |



| | | | |
|---|---------------|----------------------|--------------|
| Costo Seguro | | 0.78% | 0.50 |
| Total Valor CIF | | 27.05 | |
| Puerto de Desembarque: | | Veracruz (Mx) | |
| Precio Venta al Importador (DDP) | | | |
| Aranceles y Tasas | % usuario | | |
| Los Aranceles y las tasas se calculan en función del valor CIF. El % que insertes en este punto, se aplicará al valor CIF que hemos obtenido con anterioridad para que, junto con los gastos portuarios y los gastos de transporte en destino, obtengamos el Precio Venta Importador (DDP) | 2% | 0.84% | 0.54 |
| Gastos Portuarios | | 2.27% | 1.46 |
| Gastos Transporte en Destino | | 0.70% | 0.45 |
| Total Precio Venta Importador (DDP) | | 29.50 | |
| Precio Venta al Mayorista | | | |
| | <i>Margen</i> | <i>Recargo</i> | |
| Margen Mayorista | 20% | 25% | 11.48% 7.38 |
| Total Precio Venta al Minorista | | 36.88 | |
| | | % | |
| PVP Previo | | | |
| | <i>Margen</i> | <i>Recargo</i> | |
| Margen Detallista/Minorista | 40% | 66.67% | 38.27% 24.58 |
| Total PVP Previo | | 61.46 | |
| Precio Venta Final Público | | | |
| Ajustes de Competencia | | 0% | 0 |
| Margen de Maniobra | | 4.33% | 2.78 |
| | | % | |
| Total Precio de Venta Final Público | | 64.24 | |

Operativa Cálculo de Margen y Recargo de Mayorista/Minorista

Hemos de tener en cuenta ahora, el número de pasos de intermediación que pudieran resultar, en el sector o producto que consideremos.

Si el importador es el usuario final, la condición DDP sería la misma de la condición PVP (precio de venta al público). Esto no suele ser lo habitual, y normalmente desde el importador hasta el consumidor existen unos o varios pasos, en el que lógicamente cada uno de ellos recarga una determinada cantidad económica para cubrir sus propios costes y obtener un beneficio económico.

Con frecuencia se habla de lo que "gana" un intermediario (qué margen sobre el precio de venta quiere obtener), o a veces cuánto carga al producto (qué porcentaje aumenta sobre su costo para obtener beneficio y cobertura de gastos). Por tanto estamos hablando, bien de márgenes, o bien de recargos.

Como es lógico, a nosotros nos interesan los recargos, puesto que el punto anterior del cálculo en la cadena es un coste sobre el que hay que "recargar" el porcentaje.

Por tanto, si tenemos el recargo de cada uno de los intermediarios, utilizaremos ese dato. Si tenemos, por el contrario, en uno o varios casos los márgenes que quieren obtener, habrá que transformar esos márgenes en recargos, para poder efectuar los cálculos dentro de la cadena de precios. Recordemos que la fórmula para transformar los datos en términos de margen a recargo que utilizamos es:

$$Rc = \frac{M}{1 - \frac{M}{100}}$$

| CÁLCULO PRECIO EXPORTACIÓN (PROCEDIMIENTO ORIGEN → DESTINO) | |
|---|-------|
| RESUMEN | |
| Coste Variable Bruto (CVB) | 19.81 |
| Coste Variable Neto (CVN) | 19.81 |
| Margen de Contribución (MC) | 1.7 |
| Valor ExWorks (CVN +MC EW) | 23.71 |
| Valor FAS (franco al Costado) | 24.20 |
| Valor FOB/FOT/FOR (Franco a bordo Camión/tren) | 24.35 |
| Valor CIF (Coste, Seguro y Flete) | 27.05 |
| Precio Venta al Importador (DDP) | 29.50 |
| Precio Venta al Minorista | 36.88 |
| PVP Previo | 61.46 |
| Precio de Venta Final Público | 64.24 |