



pla d'acció

internacional

calendari d'accions



Consell General de Cambres
de Catalunya





PRESENTACIÓ

Les Cambres catalanes tenen la vocació de servir a les empreses en el seu creixement internacional i, en aquest sentit, són avui un referent en internacionalització empresarial. El Consell General de Cambres de Comerç de Catalunya agrupa de forma coordinada les Cambres catalanes en un Pla d'acció internacional que ha facilitat que en els darrers anys les empreses catalanes hagin estat capaces de representar el 19% del PIB espanyol i el 28% de les exportacions totals, amb un creixement sostingut del 10% anual.

El Consell General de Cambres de Comerç de Catalunya impulsa any rere any la internacionalització de l'empresa catalana. Enguany, presenta el Pla d'acció internacional de les Cambres Catalanes per a l'any 2009 (PAI 09), que constitueix un impuls decidit per la internacionalització operativa i estratègica de les empreses. Aquest pla que es presenta a continuació ha estat fruit de l'estreta col·laboració cameral i institucional.

El PAI 09 recull les línies estratègiques, els productes i els programes que les Cambres catalanes han preparat per l'any 2009 per tal de donar servei a l'empresa catalana en cada fase del seu procés d'internacionalització i ha estat possible gràcies a la col·laboració i el treball conjunt dels operadors d'internacionalització de Catalunya, ACCIÓ CIDEM I COPCA, l'ICEX i la resta d'organismes internacionals implicats.

El Consell General de Cambres de Comerç de Catalunya, amb una ferma voluntat i vocació d'ajut a l'empresa, planifica i recull un conjunt de programes pensats especialment per donar resposta a les diferents necessitats que generen la globalització dels mercats i la competitivitat.

El PAI 09 té com a principal objectiu ajudar a desenvolupar, planificar i operativitzar la competitivitat internacional de les empreses, amb un conjunt de productes i actuacions que permeten l'establiment de relacions internacionals eficaces, mitjançant l'ús i el desenvolupament d'eines efectives, ajuts i informació, i tot contant amb un assessorament altament professional.

Aquest Pla ha estat concebut i articulat en el del marc del Plan Cameral de Promoció de las Exportaciones del Consejo Superior de Cámaras de España; per primer any, les Cambres catalanes presentem un posicionament unificat com a facilitador i prescriptor en internacionalització empresarial de primer nivell, coordinant les diferents iniciatives que des de les administracions i els organismes internacionals es posen a l'abast de l'empresari i amb la voluntat de que les empreses de Catalunya puguin trobar-hi una oferta diversificada i adaptada a les seves necessitats.

Miquel Valls i Maseda

president del Consell General de Cambres
de Catalunya

| | | | | | |
|----------------------------|-----------|------------------------|-----------|-------------------------------|-----------|
| ÀFRICA_ORIENT MITJÀ | 7 | Equador | 18 | Suïssa | 30 |
| Àfrica Subsahariana | 9 | Jamaica | 18 | Turquia | 30 |
| Angola | 9 | Amèrica Llatina | 19 | Ucraïna | 31 |
| Benín | 9 | Mèxic | 19 | Xipre | 31 |
| Cap Verd | 9 | Panamà | 19 | Europa | 31 |
| Costa d'Ivori | 9 | Perú | 19 | | |
| Ghana | 9 | República Dominicana | 19 | ÀSIA | 33 |
| Guinea Equatorial | 9 | Xile | 19 | Cambodja | 35 |
| Illa de la Reunió | 9 | | | Corea | 35 |
| Kenya | 9 | EUROPA | 21 | Filipines | 35 |
| Madagascar | 9 | Alemanya | 23 | Índia | 35 |
| Maurici | 9 | Àustria | 23 | Indonèsia | 35 |
| Mauritània | 10 | Bèlgica | 23 | Japó | 35 |
| Moçambic | 10 | Bielorússia | 24 | Kazakhstan | 35 |
| Nigèria | 10 | Bulgària | 24 | Malàisia | 35 |
| Sud-àfrica | 10 | Croàcia | 24 | Singapur | 36 |
| Senegal | 10 | Dinamarca | 24 | Tailàndia | 36 |
| Tanzània | 10 | Escandinàvia | 24 | Taiwan | 36 |
| Togo | 10 | Eslovàquia | 24 | Vietnam | 36 |
| Nord-Àfrica | 11 | Eslovènia | 24 | Xina | 37 |
| Algèria | 11 | Espanya | 25 | | |
| Egipte | 11 | Estònia | 25 | SEMINARIS | 41 |
| Líbia | 11 | Finlàndia | 25 | Mercats internacionals | 41 |
| Marroc | 11 | França | 26 | Esmorzars de negoci | 43 |
| Tunísia | 12 | Grècia | 26 | Estudis de mercat | 43 |
| Àfrica | 12 | Hongria | 26 | Taules rodones | 44 |
| Orient Mitjà | 13 | Irlanda | 26 | Iniciació al negoci internac. | 44 |
| Aràbia Saudita | 13 | Itàlia | 26 | Tallers internacionals | 45 |
| Bahrain | 13 | Letònia | 27 | Programa ATIEH | 45 |
| Emirats Àrabs Units | 13 | Lituània | 27 | NEH PIPE | 45 |
| Israel | 13 | Luxemburg | 27 | Programa de Seguiment | 45 |
| Iran | 13 | Malta | 27 | | |
| Kuwait | 13 | Moldàvia | 27 | FORMACIÓ | 47 |
| | | Montenegro | 28 | Àmbit comercial | |
| AMÈRICA | 15 | Països Baixos | 28 | i màrqueting | 49 |
| Amèrica del Nord | 17 | Polònia | 28 | Àmbit financer | 50 |
| Canadà | 17 | Portugal | 28 | Àmbit fiscal | 50 |
| Estats Units | 17 | Regne Unit | 29 | Àmbit de la gestió | 51 |
| Argentina | 18 | República Txeca | 29 | Àmbit legal | 55 |
| Brasil | 18 | Romania | 29 | Àmbit logístic i transports | 56 |
| Colòmbia | 18 | Rússia | 30 | Àmbit de la negociació | 57 |
| Costa Rica | 18 | Sèrbia | 30 | | |
| Cuba | 18 | Suècia | 30 | CONTACTES | 59 |





ÂFRICA_ORIENT MITJĂ

| Àfrica Subsahariana | Data | Organitza |
|---|-----------------|----------------------|
| Angola Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Angola, Moçambic i Sud-àfrica (multisectorial) | 21 set.-2 oct. | Barcelona |
| Benín Missió directa a Benín, Costa d'Ivori, Ghana, Nigèria i Togo (multisectorial) | 18 gen.-2 feb. | Tarragona i Terrassa |
| Cap Verd Missió directa a Cap Verd i Senegal | a determinar | Barcelona |
| Costa d'Ivori Missió directa a Benín, Costa d'Ivori, Ghana, Nigèria i Togo (multisectorial) | 18 gen.-2 feb. | Tarragona i Terrassa |
| Ghana Missió directa a Benín, Costa d'Ivori, Ghana, Nigèria i Togo (multisectorial) | 18 gen.- 2 feb. | Tarragona i Terrassa |
| Guinea Equatorial Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Guinea Equatorial (multisectorial) | juny | Barcelona |
| Illa de la Reunió Missió directa a l'Illa de la Reunió, Madagascar i Maurici (multisectorial) | novembre | Barcelona |
| Kenya Missió directa a Kenya i Tanzània (multisectorial) | octubre | Terrassa |
| Madagascar Missió directa a l'Illa de la Reunió, Madagascar i Maurici (multisectorial) | novembre | Barcelona |
| Maurici Missió directa a l'Illa de la Reunió, Madagascar i Maurici (multisectorial) | novembre | Barcelona |

| Àfrica Subsahariana | Data | Organitza |
|---|----------------------------|------------------------|
| Mauritània Missió directa a Marroc, Mauritània i Senegal (agroalimentari, químic i farmacèutic) | 27 abr.-8 maig | Tarragona |
| Moçambic Missió directa a Angola, Moçambic i Sud-àfrica (multisectorial) Missió directa a Moçambic i Sud-àfrica (multisectorial) | 21 set.- 2 oct. octubre | Barcelona Terrassa |
| Nigèria Missió directa a Benín, Costa d'Ivori, Ghana, Nigèria i Togo (multisectorial) | 18 gen. -2 feb. | Tarragona i Terrassa |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Sud-àfrica Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Angola, Moçambic i Sud-àfrica (multisectorial) | 21 set.-2 oct. | Barcelona |
| Missió directa a Moçambic i Sud-àfrica (multisectorial) | octubre | Terrassa |
| Senegal Missió directa a Marroc, Mauritània i Senegal (agroalimentari, químic i farmacèutic) | 27 abr.-8 maig | Tarragona |
| Missió directa a Cap Verd i Senegal | a determinar | Barcelona |
| Tanzània Missió directa a Kenya i Tanzània (multisectorial) | octubre | Terrassa |
| Togo Missió directa a Benín, Costa d'Ivori, Ghana, Nigèria i Togo (multisectorial) | 18 gen.- 2 feb. | Tarragona i Terrassa |
| Tots Segona Trobada d'Universitats Africanes Catalanes Curs de Postgrau de negocis euro-africans | a confirmar a confirmar | Barcelona Barcelona |

| Nord-Àfrica | Data | Organitza |
|--|----------------|---------------------|
| Algèria | | |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Algèria i Marroc (multisectorial –automoció, electrònica, tèxtil, confecció, salut, agroindústria i químic) | 18-23 octubre | Barcelona i Manresa |
| Egipte | | |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Egipte i Líbia | a determinar | Barcelona |
| Líbia | | |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Egipte i Líbia | a determinar | Barcelona |
| Marroc | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió d'estudi a Marroc (subcontractació) | 15-30 gener | Barcelona |
| Missió directa a Marroc (multisectorial) | 1-15 febrer | Manresa |
| Missió directa a Marroc i Tunísia (multisectorial-equipos i subministraments per a l'agricultura) | març | Lleida |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Marroc, Mauritània i Senegal (agroalimentari, químic i farmacèutic) | 27 abr.-8 maig | Tarragona |
| Missió directa a Algèria i Marroc (multisectorial –automoció, electrònica, tèxtil, confecció, salut, agroindústria i químic) | 18-23 octubre | Barcelona i Manresa |

Nord-Àfrica

Data

Organitza

Tunísia

Missió directa a Marroc i Tunísia (agroalimentari i maquinària agrícola)

març

Lleida

Missió directa a Tunísia (multisectorial)

27-30 abril

Girona

Àfrica

Missió Organismes Públics (contractació pública)

novembre

Barcelona

| Orient Mitjà | Data | Organitza |
|---|---------------|----------------------|
| Aràbia Saudita | | |
| Missió directa a Aràbia Saudita (multisectorial) | 16-20 març | Girona |
| Missió directa a Aràbia Saudita, Emirats Àrabs Units i Kuwait (construcció, enginyeria, petroquímica, infraestructures, béns de consum, medi ambient i noves tecnologies) | maig | Barcelona i Terrassa |
| Bahrain | | |
| Missió directa a Bahrain i Kuwait (multisectorial-agroalimentació i construcció) | 17-29 octubre | Lleida |
| Emirats Àrabs Units | | |
| Missió directa als Emirats Àrabs Units (portuari) | 23-27 març | Tarragona |
| Missió directa a Aràbia Saudita, Emirats Àrabs Units i Kuwait (construcció, enginyeria, petroquímica, infraestructures, béns de consum, medi ambient i noves tecnologies) | maig | Barcelona i Terrassa |
| Fira BEAUTY WORLD DUBAI i WELLNES&SPA DUBAI (bellesa) | 7-9 juny | Barcelona |
| Missió directa als Emirats Àrabs Units i Iran (multisectorial) | 24-29 oct. | Sabadell |
| Israel | | |
| Pont medioambiental a Israel (aigua) | novembre | Barcelona |
| Iran | | |
| Fira IRAN AGRO FOOD, IRAN FOOD&BEV TEC i IRAN AGRO (alimentació, tecnologies de l'alimentació i agricultura) | 24-27 maig | Barcelona |
| Missió directa a Iran i Turquia (automoció i construcció) | juliol | Barcelona |
| Missió directa als Emirats Àrabs Units i Iran (multisectorial) | 24-29 oct. | Sabadell |
| Kuwait | | |
| Missió directa a Bahrain i Kuwait (multisectorial-agroalimentació i construcció) | 17-29 oct. | Lleida |
| Missió directa a Aràbia Saudita, Emirats Àrabs Units i Kuwait (construcció, enginyeria, petroquímica, infraestructures, béns de consum, medi ambient i noves tecnologies) | maig | Barcelona i Terrassa |





AMÈRICA

| Amèrica del Nord | Data | Organitza |
|---|--------------|----------------------------------|
| Canadà | | |
| Missió directa a Canadà (agroalimentari, begudes i productes gourmet) | octubre | Sant Feliu de Guíxols Tortosa |
| Estats Units | | |
| Altres accions de promoció amb Estats Units (PIC- multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Missió directa als Estats Units (multisectorial) | 1- 20 febrer | Sabadell |
| Missió inversa amb Estats Units (vinícola) | maig | Reus |
| Pont tecnològic i d'innovació als Estats Units (Silicon Valley i Xicago) (TIC i biotecnologia) | juny | Barcelona |
| Missió directa a Costa Rica, Panamà, Rep. Dominicana i Estats Units (agroalimentari, farmacèutic i químic) | 9-20 nov. | Tarragona |
| Missió directa als Estats Units (agroalimentari i begudes) | novembre | Reus |
| Missió d'inversionistes als Estats Units (medi ambient, infraestructures, construcció i TIC) | 2n semestre | Barcelona |
| Missió inversa amb Alemanya, Estats Units, Països Baixos i Regne Unit (alimentació i gran consum) | a determinar | Barcelona |


Amèrica Llatina
Data
Organitza
Argentina

Pont tecnològic i d'innovació "Amèrica Llatina-Espanya" a Argentina, Brasil i Mèxic (TIC)

finals març

Barcelona

Missió directa a Argentina i Xile (multisectorial)

20-26 abril

Sabadell

Brasil

Pont tecnològic i d'innovació "Amèrica Llatina-Espanya" a Argentina, Brasil i Mèxic (TIC)

finals març

Barcelona

Trobada de promoció comercial a Brasil (multisectorial)

27-30 abril

Sabadell

Missió directa a Brasil (multisectorial)

19-23 oct.

Girona

Business Bridge a Brasil (multisectorial)

octubre

Barcelona

Missió inversa amb Brasil-Barcelona Bridging Opportunities (multisectorial)

2n semestre

Barcelona

Colòmbia

Missió directa a Colòmbia, Equador i Perú (multisectorial)

març-abril

Terrassa

Costa Rica

Missió directa a Costa Rica, Panamà, Rep. Dominicana i Estats Units (agroalimentari, farmacèutic i químic)

9-20 nov.

Tarragona

Cuba

Missió directa a Cuba i Mèxic (multisectorial)

26 gen.-5 feb.

Sabadell

Missió directa a Cuba i Jamaica (multisectorial)

abril

Valls

Missió directa a Cuba i Mèxic (multisectorial)

novembre

Terrassa i Lleida

Equador

Missió directa a Colòmbia, Equador i Perú (multisectorial)

març-abril

Terrassa

Jamaica

Missió directa a Cuba i Jamaica (multisectorial)

abril

Valls

| Amèrica Llatina | Data | Organitza |
|--|----------------|-------------------|
| Mèxic | | |
| Missió directa a Cuba i Mèxic (multisectorial) | 26 gen.-5 feb. | Sabadell |
| Pont audiovisual a Mèxic (audiovisual) | març | Barcelona |
| Missió directa a Mèxic (subcontractació-automoció) | març | Barcelona |
| Pont tecnològic i d'innovació "Amèrica Llatina-Espanya" a Argentina, Brasil i Mèxic (TIC) | finals març | Barcelona |
| Missió directa a Mèxic (productes gourmet, béns industrials i serveis) | 18-23 abril | Tortosa |
| Missió directa a Cuba i Mèxic (multisectorial) | novembre | Terrassa i Lleida |
| Panamà | | |
| Missió directa a Costa Rica, Panamà, Rep. Dominicana i Estats Units agroalimentari, farmacèutic i químic) | 9-20 nov. | Tarragona |
| Perú | | |
| Missió directa a Colòmbia, Equador i Perú (multisectorial) | març-abril | Terrassa |
| Rep. Dominicana | | |
| Missió directa a Costa Rica, Panamà, Rep. Dominicana i Estats Units (agroalimentari, farmacèutic i químic) | 9-20 nov. | Tarragona |
| Xile | | |
| Missió directa a Argentina i Xile (multisectorial) | 20-26 abril | Sabadell |





EUROPA

| Europa | Data | Organitza |
|---|---------------|-----------|
| Alemanya | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Missió inversa amb Alemanya (vins) | 15-20 abril | Manresa |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira INDUSTRIE (subcontractació) | 20-24 abril | Sabadell |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira EUROPEAN AUTOMOTIVE COMPONENTS (subcontractació-automoció) | juny | Barcelona |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira IAA (subcontractació- automoció) | setembre | Barcelona |
| Missió directa a Alemanya i Suïssa (multisectorial) | 11-17 octubre | Terrassa |
| Pont mediambiental a Alemanya i Països Baixos (medi ambient i energies) | octubre | Barcelona |
| Trobada empresarial a Alemanya (subcontractació) | octubre | Sabadell |
| Missió inversa amb Alemanya, Estats Units, Països Baixos i Regne Unit (alimentació i gran consum) | a determinar | Barcelona |
| Stand informatiu-Fira EUROMOLD-TURNTEC (subcontractació) | a determinar | Sabadell |
| Àustria | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira EUROLITE (subcontractació) | 25-28 juny | Manresa |
| Missió directa a Àustria i Eslovàquia (multisectorial-agroalimentari i béns de consum) | juny | Lleida |
| Missió ONUDI/ OSCE (contratació pública) | setembre | Barcelona |
| Bèlgica | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Missió inversa a Bèlgica, Luxemburg i Països Baixos (fruita fresca) | abril | Lleida |
| Missió inversa a Bèlgica, Luxemburg i Països Baixos (NEX PIPE-multisectorial) | 11-15 maig | Sabadell |



| Europa | Data | Organitza |
|---|--------------|----------------------|
| Bielorússia Missió directa a Bielorússia, Estònia, Letònia i Lituània (mobles i agroalimentari) | 1-12 juny | Tarragona |
| Bulgària Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Bulgària i Romania (multisectorial) | 15-20 febrer | Terrassa |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Bulgària (mediambiental i energies) | 19-22 oct. | Girona |
| Missió directa a Bulgària i Romania (multisectorial) | 15-19 juny | Barcelona i Sabadell |
| Croàcia Missió inversa amb Croàcia i Sèrbia (maquinària i subministraments per a l'agricultura) | 25-29 set. | Lleida |
| Missió directa a Croàcia, Montenegro i Sèrbia (multisectorial) | setembre | Barcelona i Terrassa |
| Dinamarca Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Dinamarca (NEK PIPE-multisectorial) | 24-30 maig | Palamós |
| Missió directa a Dinamarca i Suècia (multisectorial) | 13-17 abril | Sabadell |
| Stand informatiu - Fira HI-INDUSTRI (subcontractació) | setembre | Sabadell |
| Escandinàvia Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Eslovàquia Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Missió directa a Àustria i Eslovàquia (multisectorial-agroalimentari i béns de consum) | juny | Lleida |
| Eslovènia Missió directa a Eslovènia, Hongria i Polònia (multisectorial) | 10-20 maig | Terrassa |

| Europa | Data | Organitza |
|---|----------------|----------------------|
| Espanya | | |
| Cursos de formació a Barcelona (contractació pública) | 1r semestre | Barcelona |
| Seminaris sectorials a Barcelona (contractació pública) | 1r i 2n sem. | Barcelona |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira MAQUITEC-Barcelona (subcontractació) | març | Barcelona |
| Trobada empresarial a Barcelona amb ONGs (contractació pública) | juny | Barcelona |
| Stand informatiu a Bilbao - CUMBRE INDUSTRIAL (subcontractació) | setembre | Sabadell |
| Trobada empresarial a Barcelona (subcontractació- aeronàutic) | finals octubre | Barcelona i Terrassa |
| Trobada empresarial a Barcelona- IX Trobades Europees de Subcontractació Industrial (subcontractació) | octubre | Barcelona |
| Estònia | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Estònia, Letònia i Lituània (multisectorial) | maig | Lleida |
| Pont tecnològic a Estònia, Letònia, Lituània, Hongria i República Txeca (TIC i biotecnològic) | finals maig | Barcelona |
| Missió directa a Bielorrússia, Estònia, Lituània i Letònia (mobles i agroalimentari) | 1-12 juny | Tarragona |
| Missió inversa a Estònia, Letònia i Lituània (multisectorial) | 1-4 des. | Terrassa |
| Finlàndia | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Missió exposició a Finlàndia (plantes vives, floricultura, productes carnis, olis, greixos, lactis, alta restauració i alimentació ecològica) | juny | Lleida |
| Stand informatiu-Fira ALIHANKINTA (subcontractació) | setembre | Sabadell |



| Europa | Data | Organitza |
|---|-----------------|----------------------|
| França | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb França (multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Stand informatiu-Fira STIM (subcontractació) | març | Sabadell |
| Missió inversa amb França (multisectorial) | 26-29 maig | Terrassa |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira INDUSTRIE (subcontract.) | 10-13 març | Manresa |
| Trobada empresarial a la Fira INNOVATECH (subcontractació) | maig | Barcelona |
| Trobada empresarial a Tolouse (subcontractació-aeronàutic) | 1a setm. juliol | Barcelona i Terrassa |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira FIST-Strasbourg (subcontract.) | 29 set.-2 oct. | Terrassa |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira SIANE (subcontractació) | octubre | Girona i Sabadell |
| Participació agrupada d'empreses a la Fira MIDEST (subcontractació) | 2-8 nov. | Manresa i Sabadell |
| Trobada empresarial a la Fira MECATRONICA(subcontractació) | novembre | Barcelona |
| Grècia | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Hongria | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Hongria, Polònia i República Txeca (agroalimentari, mobles i químic-farmaceutic) | 2-13 març | Tarragona |
| Missió directa a Eslovènia, Hongria i Polònia (multisectorial) | 10-20 maig | Terrassa |
| Pont tecnològic a Estònia, Letònia, Lituània, Hongria i República Txeca (TIC i biotecnològic) | finals maig | Barcelona |
| Irlanda | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Itàlia | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Stand informatiu-Fira SUBFORNITURA (subcontractació) | març | Sabadell |

| Europa | Data | Organitza |
|---|-------------|------------------|
| Letònia | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Estònia, Letònia i Lituània (multisectorial) | maig | Lleida |
| Pont tecnològic a Estònia, Letònia, Lituània, Hongria i República Тхеса (TIC i biotecnològic) | finals maig | Barcelona |
| Missió directa a Bielorússia, Estònia, Letònia i Lituània (mobles i agroalimentari) | 1-12 juny | Tarragona |
| Missió inversa a Estònia, Letònia i Lituània (multisectorial) | 1-4 des. | Terrassa |
| Lituània | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Estònia, Letònia i Lituània (multisectorial) | maig | Lleida |
| Pont tecnològic a Estònia, Letònia, Lituània, Hongria i República Тхеса (TIC i biotecnològic) | finals maig | Barcelona |
| Missió directa a Bielorússia, Estònia, Letònia i Lituània (mobles i agroalimentari) | 1-12 juny | Tarragona |
| Missió inversa a Estònia, Letònia i Lituània (multisectorial) | 1-4 des. | Terrassa |
| Luxemburg | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC - multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió inversa a Bèlgica, Luxemburg i Països Βαίκος (fruita fresca) | abril | Lleida |
| Missió inversa a Bèlgica, Luxemburg i Països Βαίκος (NEH PIPE-multisectorial) | 11-15 maig | Sabadell |
| Malta | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Moldàvia | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |

| Europa | Data | Organitza |
|---|--------------|----------------------|
| Montenegro Missió directa a Croàcia, Montenegro i Sèrbia (multisectorial) | setembre | Barcelona i Terrassa |
| Països Baixos Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió inversa a Bèlgica, Luxemburg i Països Baixos (fruita fresca) | abril | Lleida |
| Missió inversa a Bèlgica, Luxemburgo i Països Baixos (NEH PIPE-multisectorial) | 11-15 maig | Sabadell |
| Pont mediambiental a Alemanya i Països Baixos (medi ambient i energies) | octubre | Barcelona |
| Missió inversa amb Alemanya, Estats Units, Països Baixos i Regne Unit (alimentació i gran consum) | a determinar | Barcelona |
| Polònia Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Hongria, Polònia i República Txeca (agroalimentari, mobles i químic -farmaceutic) | 2-13 març | Tarragona |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Eslovènia, Hongria i Polònia (multisectorial) | 10-20 maig | Terrassa |
| Missió directa a Polònia i Ucraïna (construcció, infraestructures, hosteleria, energies, sector bancari i contractació) | finals juny | Barcelona |
| Fira POLEKO (medi ambient) | octubre | Barcelona |
| Portugal Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Portugal (NEHPIPE-multisectorial) | octubre | Reus |

| Europa | Data | Organitza |
|--|--------------|----------------------|
| Regne Unit | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Stand informatiu-Fira SUBCON (subcontractació) | maig | Sabadell |
| Missió inversa amb Regne Unit (vinícola) | juny | Reus |
| Missió inversa amb Alemanya, Estats Units, Països Baixos i Regne Unit (alimentació i gran consum) | a determinar | Barcelona |
| República Txeca | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Hongria, Polònia i República Txeca (agroalimentari, mobles i químic -farmaceutic) | 2-13 març | Tarragona |
| Pont tecnològic a Estònia, Letònia, Lituània, Hongria i República Txeca (TIC i biotecnològic) | finals maig | Barcelona |
| Stand informatiu-Fira MSV (subcontractació) | octubre | Sabadell |
| Romania | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Bulgària i Romania (multisectorial) | 15-20 febrer | Terrassa |
| Fira CONSTRUCT EXPO ANTREPRENOR (construcció) | 4-8 març | Barcelona |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud- àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Participació agrupada a la Fira INDAGRA (agroalimentari) | juny | Girona |
| Missió directa a Bulgària i Romania (multisectorial) | 15-19 juny | Barcelona i Sabadell |

| Europa | Data | Organitza |
|---|----------------|----------------------|
| Rússia | | |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT-materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Rússia (multisectorial) | 20-24 abril | Girona |
| Missió directa a Rússia (maquinària agrícola i agroalimentari) | abril | Lleida |
| Missió directa a Rússia i Ucraïna (multisectorial) | 28 set.-7 oct. | Sabadell |
| Missió inversa a Rússia (automoció, construcció, TIC i salut) | finals set. | Barcelona |
| Missió inversa amb Rússia-Barcelona Bridging Opportunities (multisectorial) | 2n semestre | Barcelona |
| Sèrbia | | |
| Missió inversa amb Sèrbia (multisectorial) | 3-6 març | Terrassa |
| Missió inversa amb Croàcia i Sèrbia (maquinària i subministraments per a l'agricultura) | 25-29 set. | Lleida |
| Missió directa a Croàcia, Montenegro i Sèrbia (multisectorial) | setembre | Barcelona i Terrassa |
| Suècia | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisect.) | gen.-des. | Manresa |
| Missió directa a Dinamarca i Suècia (multisectorial) | 24-30 maig | Palamós |
| Stand informatiu-Fira ELMIA (subcontractació) | novembre | Sabadell |
| Suïssa | | |
| Promoció amb diversos països europeus (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Girona |
| Missió inversa amb Suïssa (vins) | 25-27 maig | Girona |
| Missió directa a Alemanya i Suïssa (multisectorial) | 11-17 oct. | Terrassa |
| Stand informatiu-Fira SWISSTECH (subcontractació) | novembre | Sabadell |
| Turquia | | |
| Stand informatiu-Fira SUBCONIST (subcontractació) | abril | Sabadell |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT- materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Turquia (multisectorial) | juny | Sabadell |
| Missió directa a Iran i Turquia (automoció i construcció) | juliol | Barcelona |
| Missió inversa amb Turquia (multisectorial) | 22-25 set. | Terrassa |



9



EUROPA

| Europa | Data | Organitza |
|--|-----------------|---------------------|
| Ucraïna | | |
| Missió inversa amb Angola, Guinea Equatorial, Nigèria, Sud-àfrica, Algèria, Egipte, Líbia, Marroc, Turquia, Bulgària, Polònia, Romania, Rússia i Ucraïna (CONSTRUMAT-materials de construcció) | 20-25 abril | Barcelona |
| Missió directa a Polònia i Ucraïna (construcció, infraestructures, hosteleria, energies, sector bancari i contractació) | finals juny | Barcelona |
| Missió d'estudi a Ucraïna (subcontractació) | juliol | Barcelona i Manresa |
| Missió directa a Rússia i Ucraïna (multisectorial) | 28 set. -7 oct. | Sabadell |
| Hipre | | |
| Promoció amb diversos països europeus i Marroc (PIC-multisectorial) | gen.-des. | Manresa |
| Europa | | |
| Programa licitacions (contractació pública) | gen.-des. | Barcelona |





ÀSIA

| Àsia | Data | Organitza |
|--|----------------|-----------|
| Cambodja Trobada de promoció comercial a Cambodja, Filipines i Vietnam (multisectorial) | juny | Barcelona |
| Corea Pont audiovisual a Corea i Xina (audiovisual) | agost-set. | Barcelona |
| Filipines Missió directa a Filipines, Tailàndia i Vietnam (multisectorial) | 21 feb.-6 març | Sabadell |
| Missió directa a Filipines i Vietnam (contractació pública) | 2-13 març | Barcelona |
| Trobada de promoció comercial a Cambodja, Filipines i Vietnam (multisectorial) | juny | Barcelona |
| Missió directa a Filipines, Tailàndia i Vietnam (multisectorial) | novembre | Terrassa |
| Índia Missió directa a l'Índia (multisectorial) | 18-22 maig | Sabadell |
| Missió inversa amb l'Índia (tecnològic) | març | Barcelona |
| Missió directa a l'Índia (subcontractació - automoció) | abril | Barcelona |
| Missió inversa amb l'Índia (multisectorial) | a determinar | Terrassa |
| Indonèsia Missió directa a Indonèsia, Malàisia i Singapur (multisectorial) | març | Terrassa |
| Missió directa a Indonèsia, Singapur i Xina (agroalimentari, químic, farmacèutic i equips industrials) | 28 set.-9 oct. | Tarragona |
| Japó Missió directa a Japó (multisectorial) | 18-22 maig | Girona |
| Fira SPAIN GOURMET (alimentari i gourmet) | setembre | Barcelona |
| Pont tecnològic a Japó i Xina (tecnològic) | últim trim. | Barcelona |
| Kazakhstan Fira KRZBUILD (construcció) | setembre | Barcelona |
| Malàisia Missió directa a Indonèsia, Malàisia i Singapur (multisectorial) | març | Terrassa |
| Trobada empresarial a Malàisia i Xina (construcció ASIA INVEST) | 16-19 juny | Barcelona |



| Àsia | Data | Organitza |
|--|----------------|------------------|
| Singapur | | |
| Missió directa a Indonèsia, Malàisia i Singapur (multisectorial) | març | Terrassa |
| Missió directa a Indonèsia, Singapur i Xina (agroalimentari, químic, farmacèutic i equips industrials) | 28 set.-9 oct. | Tarragona |
| Tailàndia | | |
| Missió directa a Filipines, Tailàndia i Vietnam (multisectorial) | 21 feb.-6 març | Sabadell |
| Missió directa a Filipines, Tailàndia i Vietnam (multisectorial) | novembre | Terrassa |
| Taiwan | | |
| Missió directa a Taiwan i Xina (multisectorial) | 21 feb.-4 març | Terrassa |
| Vietnam | | |
| Missió directa a Filipines, Tailàndia i Vietnam (multisectorial) | 21 feb.-6 març | Sabadell |
| Missió directa a Filipines i Vietnam (contractació pública) | 2-13 març | Barcelona |
| Trobada de promoció comercial a Cambodja, Filipines i Vietnam (multisectorial) | juny | Barcelona |
| Missió directa a Vietnam (multisectorial-aprovisionament) | juny | Barcelona |
| Missió directa a Filipines, Tailàndia i Vietnam (multisectorial) | novembre | Terrassa |



| Àsia | Data | Organitza |
|--|-----------------|-----------|
| Xina | | |
| Missió directa a Taiwan i Xina (multisectorial) | 21 feb.- 4 març | Terrassa |
| Missió inversa amb Xina-Barcelona Bridging Opportunities (multisectorial) | febrer | Barcelona |
| Missió directa a Xina (aprovisionament i subcontractació) | 16-21 març | Sabadell |
| Pont mediambiental a Xina-Fira EPTEE (medi ambient i infraestructures) | 25 abr.-2 maig | Barcelona |
| Missió directa a Xina (multisectorial) | 25 abr.-2 maig | Barcelona |
| Missió directa a Xina (multisectorial) | 27 abr.-1 maig | Sabadell |
| Trobada empresarial a Malàisia i Xina (construcció - ASIA INVEST) | 16-19 juny | Barcelona |
| Pont audiovisual a Corea i Xina (audiovisual) | agost-set. | Barcelona |
| Missió directa a Indonèsia, Singapur i Xina (agroalimentari, químic, farmacèutic i equips industrials) | 28 set.-9 oct. | Tarragona |
| Stand informatiu - Fira CHONGQING (subcontractació) | octubre | Sabadell |
| Missió directa a Xina (subcontractació - industrial) | novembre | Sabadell |
| Pont tecnològic a Japó i Xina (tecnològic) | últim trim. | Barcelona |





SEMINARIS_PROGRAMES

Mercats internacionals

Sessió informativa impartida per experts de reconegut prestigi sobre temes d'actualitat internacional o sobre mercats d'interès per a les empreses que vulguin internacionalitzar la seva activitat o que vulguin expandir-se a d'altres mercats.

| | Data | Cambra |
|---|---------------|-----------|
| Mercats a la carta: Estats Units | gener | Sabadell |
| Qualitat a Àsia: auditories de fàbrica què analitzar | gener | Terrassa |
| Noves solucions de finançament de les exportacions | 15 febrer | Reus |
| Prevenició d'impagats a la compra-venda internacional | febrer | Sabadell |
| Oportunitats a l'Àsia central: Kazakhstan, Azerbaïan i Uzbekistan | febrer | Terrassa |
| El sector aeronàutic a França: Oportunitats de negoci | febrer | Terrassa |
| Mercats a la carta: Índia | febrer | Sabadell |
| La internacionalització de les empreses de serveis | febrer | Sabadell |
| Marqueting del vi | 11 març | Reus |
| La implantació comercial als mercats internacionals | març | Terrassa |
| Els intercanvis intracomunitaris: IVA i Intrastat | març | Sabadell |
| Com negociar un credit documentari | març | Sabadell |
| Mercats a la carta: Brasil | març | Sabadell |
| Consortis per a l'exportació | març | Sabadell |
| Presentació dels serveis de l'EEN a les Cambres de Comerç Catalanes | 1r. trimestre | Barcelona |
| Vietnam: Seguint les passes de la Xina | abril | Terrassa |
| Mercats a la carta: Turquia | abril | Sabadell |
| Codi duaner | maig | Barcelona |
| La creació de filials: claus per determinar quan i on fer-ho | maig | Terrassa |
| Jornada sobre Romania | maig | Tortosa |
| Mercats a la carta: Xina | maig | Sabadell |
| Com preparar un producte pel seu llançament internacional | 9 juny | Reus |
| Oportunitats de negoci al Brasil | juny | Tortosa |
| Mercats a la carta: Rússia | juny | Sabadell |

Mercats internacionals

| | Data | Cambra |
|---|--------------|-----------|
| Com tractar les incidències en el transport internacional | juny | Sabadell |
| Finançament europeu per a les PIMES | 1r semestre | Barcelona |
| Small Business Act | 2n trimestre | Barcelona |
| Mercats a la carta: Iran | setembre | Sabadell |
| Mercats a la carta: Alemanya | setembre | Sabadell |
| Cobrem la mercaderia? | 13 octubre | Reus |
| Oportunitats de negoci | octubre | Tortosa |
| Operacions triangulars | octubre | Tortosa |
| Els credits documentaris | novembre | Lleida |
| Xina 2010: perspectives econòmiques i empresarials | desembre | Barcelona |
| El mercat del CO2 | 3r trimestre | Barcelona |
| Com fer negoci als països de l'Àfrica Mediterrànea | a determinar | Manresa |
| Com fer negoci als països de l'Àfrica Subsahariana | a determinar | Manresa |
| Protocol de negoci amb la Xina | a determinar | Manresa |
| Obrint Marroc | a determinar | Tarragona |
| Obrint Tunísia | a determinar | Tarragona |
| Obrint Equador | a determinar | Tarragona |
| Obrint Brasil | a determinar | Tarragona |
| Obrint Panamà | a determinar | Tarragona |
| Obrint Singapur | a determinar | Tarragona |
| Les tecnologies de doble ús | a determinar | Terrassa |

Esmorzars de negoci

Sessió informativa de 90 minuts que inclou dues ponències complementàries i un col·loqui debat final amb tots els assistents.

| | Data | Cambra |
|---|-------------|-----------|
| RRHH per a l'exportació | 22 gener | Barcelona |
| Recursos a la работа per a la PIME internacional | 19 febrer | Barcelona |
| Coaching i exportació | 19 març | Barcelona |
| Mitjans de pagament: com reduir costos | 16 abril | Barcelona |
| Negociació de l'oferta internacional | 21 maig | Barcelona |
| Guanyar i gestionar projectes a l'exterior | 18 juny | Barcelona |
| Packaging per a l'exportació | 17 setembre | Barcelona |
| Aliances per exportar | 15 octubre | Barcelona |
| Implantació a l'exterior | 19 novembre | Barcelona |
| Externalització de serveis per guanyar competitivitat | 17 desembre | Barcelona |

Estudis de mercat

Presentació d'informació sobre sectors estratègics, països o regions de països emergents

| | Data | Cambra |
|--------------------------------------|--------------|-----------|
| La subcontractació industrial a Iran | a determinar | Barcelona |

Taules rodones

Sessió informativa en la que un expert en la realitat econòmica i empresarial d'un país (i sector) explica les característiques bàsiques de com fer negocis en el mateix i dona consells pràctics als empresaris que properament hi viatjaran

| | Data | Cambra |
|---|--------------|-----------|
| Com fer negocis a Hongria | febrer-març | Barcelona |
| Com presentar-se a licitacions i projectes europeus - sectorial | 1r trimestre | Barcelona |
| Com fer negocis a Canadà | abril | Barcelona |
| Com fer negocis a Ucraïna | maig | Barcelona |
| Com fer negocis a Mèxic | juny-juliol | Barcelona |
| Com presentar-se a licitacions i projectes europeus - sectorial | 2n trimestre | Barcelona |
| Com fer negocis a Rússia | setembre | Barcelona |
| Com fer negocis als Països Caucasics | oct.-nov. | Barcelona |
| Com presentar-se a licitacions i projectes europeus - sectorial | 3r trimestre | Barcelona |
| Com fer negocis amb Iran | a determinar | Barcelona |

Sessions d'iniciació al negoci internacional

Sessió dirigida a emprenedors amb vocació internacional i empreses sense experiència exportadora amb l'objectiu de facilitar informació i eines que els hi poden ésser d'utilitat i facilitar la presa de decisions.

| | Data | Cambra |
|--|-------------|-----------|
| | 27 gener | Barcelona |
| | 24 febrer | Barcelona |
| | 24 març | Barcelona |
| | 28 abril | Barcelona |
| | 26 maig | Barcelona |
| | 30 juny | Barcelona |
| | 3 setembre | Barcelona |
| | 29 setembre | Barcelona |
| | 27 octubre | Barcelona |
| | 24 novembre | Barcelona |

Tallers internacionals

Reflexió sobre en quin punt es troba el procés d'internacionalització de l'empresa i quins instruments té al seu abast per afrontar aquest repte. Consta de 3 fases, la primera de les quals es realitza a la seu de la Cambra de Barcelona amb el següent calendari.

| Més informació: Marc Prat T. 93 4169537 / mprat@cambrabcn.org | Data | Cambra |
|---|------------|-----------|
| | 3 febrer | Barcelona |
| | 31 març | Barcelona |
| | 2 juny | Barcelona |
| | 2 juliol | Barcelona |
| | 6 octubre | Barcelona |
| | 2 desembre | Barcelona |

Programa ATIEH

L'objectiu és donar suport a les petites i mitjanes empreses que tenen un producte o servei exportable i que no disposen d'un departament d'exportació propi en el procés d'internacionalització. Les empreses comptaran amb la col·laboració a temps parcial i durant sis mesos (prorrogables uns altres sis) d'un assessor junior, amb formació específica i coneixements d'idiomes, qui ajudarà l'empresa en les diferents fases del procés d'internacionalització.

| Més informació: Anna Carrasco T. 93 4169596 / acarrasco@cambrabcn.org | Data | Cambra |
|---|-----------|-----------|
| | Tot l'any | Barcelona |

Programa NEH PIPE

Adreçat a pimes que volen exportar o obrir nous mercats per als seus productes o serveis i necessiten assessorament i ajuda econòmica per fer-ho. Les pimes han de justificar una xifra d'exportació inferior al 20% de la facturació total i, si és superior, que el destí del 80% de les exportacions sigui un únic país o un únic client. Té una durada de 24 mesos i està gestionat per ACCIÓ, ICEX i les cambres de comerç catalanes. L'ajuda econòmica és de 36840 euros en dos anys, com a màxim.

| Més informació: M. Carmen Llisá T. 93 4169428 / mcllisa@cambrabcn.org | Data | Cambra |
|---|-----------|-------------------|
| | Tot l'any | Cambres catalanes |

Programa de Seguiment

Programa d'ajut econòmic per a la internacionalització promogut per l'ICEX i pel consell de cambres de Catalunya per consolidar com a empreses exportadores estables les empreses que han participat en el Programa NEH PIPE.

| Més informació: Anna Carrasco T. 93 4169596 / acarrasco@cambrabcn.org | Data | Cambra |
|---|-----------|-----------|
| | Tot l'any | Barcelona |





FORMACIÓ

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|---|----------------------|--------------|-------------|
| Àmbit comercial i màrqueting | | | |
| Postgrau de comerç i màrqueting internacional | Manresa | 270 | 15 gener |
| 100 Fonts d'informació de mercats internacionals a Internet | Barcelona-Garraf | 4 | febrer |
| Programa d'estratègia internacional | Sabadell | | febrer-juny |
| 100 Fonts d'informació de mercats internacionals a Internet | Barcelona-Granollers | 4 | març |
| Com aconseguir contactes internacionals sense moure's de l'oficina | Tortosa | | març |
| Programa d'estratègia internacional | Barcelona | | març |
| Com dur a terme una investigació de mercats per Internet | Girona | 4 | 22 abril |
| Com elaborar ofertes internacionals, crear el catàleg de preus a l'exportació i negociar preus internacionals | Tortosa | 10 | abril |
| Direcció d'exportació | Lleida | | abril |
| Estratègies d'entrada en els mercats internacionals | Palamós | | abril |
| Com augmentar les vendes d'exportació a través d'Internet | Barcelona | 4 | maig |
| Comerç internacional pel sector serveis | Lleida | | maig |
| Com vendre a l'exterior: els canals de venda internacional | Palamós | | maig |
| Tot el que necessita un export manager sobre Internet | Terrassa | | juny |
| Marqueting internacional | Terrassa | 32 | 1r Semestre |
| Gestió administrativa en comerç internacional. Nivell 1 | Terrassa | 35 | 1r Semestre |
| Gestió administrativa en comerç internacional. Nivell 2 | Terrassa | 35 | 1r Semestre |
| Master en comerç i màrqueting internacional | Reus | | 1 octubre |
| 100 Fonts d'informació de mercats internacionals a Internet | Terrassa | | octubre |
| Com elaborar ofertes internacionals, crear el catàleg de preus a l'exportació i negociar preus internacionals | Palamós | | octubre |
| 100 Fonts d'informació de mercats internacionals a Internet | Barcelona | 4 | octubre |
| Com perseguir les còpies de productes i marques a nivell internacional | Terrassa | | novembre |
| 100 Fonts d'informació de mercats internacionals a Internet | Bcn-Baix Llobregat | 4 | novembre |
| Com augmentar les vendes d'exportació a través d'Internet | Bcn-Baix Llobregat | 4 | desembre |

| Curs | Cambrà | Hores | Data |
|--|--------------------|--------------|--------------|
| Vendre <i>on-line</i> a l'exterior | Lleida | | desembre |
| 100 Fonts d'informació de mercats internacionals a Internet | Manresa | | a determinar |
| Com trobar proveïdors de tot el món mitjançant Internet | Manresa | | a determinar |
| Tot el que necessita un export manager sobre Internet | Manresa | | a determinar |
| Exportació de serveis: el nou repte | Manresa | | a determinar |
| Com utilitzar Internet en els processos d'exportació | Manresa | | a determinar |
| Com controlar el 90% de les recerques del meu producte a nivell mundial | Manresa | 4 | a determinar |
| Àmbit financer | | | |
| Com evitar els impagats en les vendes internacionals | Tortosa | 5 | febrer |
| Pràctiques formes de pagament internacional | Lleida | | febrer |
| Formes de pagament i cobertura de riscos de les operacions de comerç exterior | Barcelona | 15 | març |
| Tractament de riscos a l'exportació | Girona | 16 | 8 juny |
| Solucions de finançament d'exportacions | Terrassa | 8 | 2n semestre |
| Prevenió d'impagats a la compra-venda internacional | Manresa | | a determinar |
| Noves solucions de finançament d'exportacions | Manresa | | a determinar |
| Àmbit fiscal | | | |
| Introducció a la fiscalitat internacional | Bcn-Baix Llobregat | 4 | febrer 2009 |
| Metodologia a seguir en la planificació fiscal: les ETVE com a mitjà de planificació | Bcn-Baix Llobregat | 4 | març |
| Representació fiscal i recuperació de l'IVA | Bcn-Baix Llobregat | 4 | març |
| Fiscalitat de serveis intracomunitaris i extracomunitaris | Bcn-Baix Llobregat | 4,5 | abril |
| Fiscalitat al comerç extracomunitari | Terrassa | 10,5 | 1r semestre |
| Master internacional en fiscalitat i dret laboral | Reus | | 1 octubre |
| Introducció a la fiscalitat internacional | Barcelona | 4 | octubre |
| Fiscalitat de serveis intracomunitaris i extracomunitaris | Barcelona | 4,5 | novembre |

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|--|-----------------------|--------------|--------------|
| Metodologia a seguir en la planificació fiscal: les ETVE com mitjà de planificació | Barcelona | 4 | novembre |
| L'IVA a l'exportació | Lleida | | desembre |
| Representació fiscal i recuperació de l'IVA | Barcelona - Barcelona | 4 | desembre |
| Fiscalitat en el comerç intracomunitari. IVA, INTRASTAT i model 349 | Terrassa | 5 | 2n semestre |
| Fiscalitat d'inversions a l'exterior | Manresa | | a determinar |
| Àmbit de la gestió | | | |
| Operacions triangulars | Lleida | | Gener |
| Comerç internacional en 50 documents | Lleida | | Gener |
| Gestió administrativa del comerç internacional | Sabadell | | Gener-abril |
| Gestió administrativa del comerç internacional | Girona | 72 | 2 febrer |
| Guies <i>online</i> de suport a l'exportador | Girona | 4 | 18 febrer |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona-Anoia | 35 | febrer |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona-Osona | 35 | febrer |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 2 | Bcn-Baix Llobregat | 35 | febrer |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 2 | Barcelona-Granollers | 35 | febrer |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 2 | Barcelona-Maresme | 35 | febrer |
| El comerç exterior en 50 documents | Barcelona-Berga | 10 | febrer |
| Com minimitzar els riscos d'impagaments en les transaccions internacionals | Palamós | | febrer |
| Aprenguí a calcular els seus preus per a les seves exportacions | Bcn-L'Hospitalet | 10 | febrer |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Bcn-Barcelonès Nord | 10 | febrer |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Barcelona-Viladecans | 10 | febrer |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Barcelona-Osona | 10 | febrer |
| L'IVA en les operacions internacionals de compra-venda de béns | Bcn-Baix Llobregat | 4,5 | febrer |
| Gestió de les compres internacionals | Sabadell | | febrer |



| Curs | Cambra | Hores | Data |
|---|----------------------|--------------|-------------|
| Anglès per al vi. Nivell 2 | Reus | | 1 març |
| Aprenquí a calcular els preus per a les seves exportacions | Barcelona | 10 | març |
| Aprenquí a calcular els preus per a les seves exportacions | Barcelona-Maresme | 10 | març |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Barcelona-Granollers | 10 | març |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona | 35 | març |
| Gestió duanera | Barcelona-Mollet | 15 | març |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Bcn-Barcelonès Nord | 10 | març |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Barcelona-Garraf | 10 | març |
| Com aplicar els INCOTERMS | Tortosa | 5 | març |
| LIVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Bcn-Alt Penedès | 10 | març |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Barcelona-Viladecans | 10 | març |
| Operacions triangulars | Bcn-Barcelonès Nord | 5 | març |
| Gestió duanera i fiscal del comerç exterior | Sabadell | | març |
| Gestió administrativa del comerç internacional | Tortosa | | 12 abril |
| El comerç exterior en 50 documents | Bcn-L'Hospitalet | 10 | abril |
| Aprenquí a calcular els preus per a les seves exportacions | Bcn-Baix Llobregat | 10 | abril |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Bcn-Barcelonès Nord | 10 | abril |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona-Mollet | 35 | abril |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona-Viladecans | 35 | abril |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona | 35 | abril |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Barcelona | 10 | abril |
| Operacions triangulars | Bcn-Baix Llobregat | 5 | abril |
| Operacions triangulars | Barcelona-Granollers | 5 | abril |
| Aprenquí a calcular els preus per a les seves exportacions | Barcelona-Anoia | 10 | abril |
| Gestió administrativa | Lleida | | abril |
| Business conversation | Girona | 30 | 4 maig |
| Gestió duanera i fiscal d'exportacions i expedicions | Girona | 4 | 13 maig |

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|---|----------------------|--------------|-------------|
| Com millorar la gestió de les operacions internacionals | Tortosa | 10 | 15 maig |
| El comerç exterior en 50 documents | Barcelona-Granollers | 10 | maig |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Bcn-Baix Llobregat | 10 | maig |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Barcelona-Maresme | 10 | maig |
| Gestió de compres internacionals | Bcn-Baix Llobregat | 20 | maig |
| Gestió de compres internacionals | Barcelona-Granollers | 20 | maig |
| Operacions triangulars | Barcelona | 5 | maig |
| Operacions triangulars | Barcelona-Maresme | 5 | maig |
| Gestió administrativa del comerç exterior | Tarragona | 70 | maig-juny |
| Gestió administrativa del comerç exterior II | Reus | | 1 juny |
| Gestió administrativa i fiscal del comerç intracomunitari | Girona | 4 | 10 juny |
| Gestió duanera | Bcn-Baix Llobregat | 15 | juny |
| El comerç exterior en 50 documents | Bcn-Alt Penedès | 10 | juny |
| El comerç exterior en 50 documents | Bcn-Baix Llobregat | 10 | juny |
| Aprèngui a calcular els preus per a les seves exportacions | Barcelona-Granollers | 10 | juny |
| Els incoterms. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Bcn-L'Hospitalet | 10 | juny |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Barcelona-Berga | 10 | juny |
| Incentius ACCIÓ | Girona | 4 | 1r semestre |
| Com utilitzar correctament els INCOTERMS | Terrassa | 5 | 1r semestre |
| Guia per ser un importador internacional | Terrassa | 10 | 1r semestre |
| Tractament de l'IVA a la compravenda internacional | Terrassa | 4 | 1r semestre |
| Gestió administrativa del comerç exterior | Terrassa | 70 | 1r semestre |
| Gestió duanera | Terrassa | 20 | 1r semestre |
| Negociació de formes de pagament internacional | Girona | 4 | 30 setembre |
| Gestió de les compres internacionals | Terrassa | | setembre |
| Gestió duanera | Barcelona-Maresme | 15 | setembre |

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|---|----------------------|-------|------------|
| Curs superior de gestió i economia internacional | Tarragona | 160 | setembre |
| Business english | Reus | | 1 octubre |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona-Maresme | 35 | octubre |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Bcn-Baix Llobregat | 35 | octubre |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona | 35 | octubre |
| Gestió duanera | Barcelona | 15 | octubre |
| Gestió duanera | Barcelona-Osona | 15 | octubre |
| El comerç exterior en 50 documents | Barcelona-Garraf | 10 | octubre |
| Calcular i reduir costos | Lleida | | octubre |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Bcn-L'Hospitalet | 10 | octubre |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Barcelona-Mollet | 10 | octubre |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Barcelona-Viladecans | 10 | octubre |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Barcelona-Maresme | 10 | octubre |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Barcelona-Mollet | 10 | octubre |
| L'IVA en les operacions internacionals de compra-venda de béns | Barcelona | 4,5 | octubre |
| Compres internacionals | Girona | 20 | 2 novembre |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 1 | Barcelona-Granollers | 35 | novembre |
| Gestió administrativa en comerç exterior. Nivell 2 | Barcelona | 35 | novembre |
| El comerç exterior en 50 documents | Barcelona-Mollet | 10 | novembre |
| Com iniciar-se a l'exportació | Lleida | | novembre |
| Practicum exportació | Lleida | | novembre |
| Agents comercials a l'exterior. Perfils i pautes de treball. | | | |
| Com escollir-los | Palamós | | novembre |
| Els INCOTERMS. Com calcular els costos de les operacions de comerç exterior | Bcn-Baix Llobregat | 10 | novembre |
| Gestió de compres internacionals | Barcelona-Maresme | 20 | novembre |
| Gestió de compres internacionals | Barcelona-Viladecans | 20 | novembre |
| Gestió duanera | Bcn-Alt Penedès | 15 | novembre |
| Gestió duanera | Barcelona-Granollers | 15 | novembre |

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|---|----------------------|--------------|--------------|
| Gestió duanera | Bcn-L'Hospitalet | 15 | novembre |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Barcelona | 10 | novembre |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Bcn-Barcelonès Nord | 10 | novembre |
| Optimització de la gestió administrativa de l'activitat exportadora | Sabadell | | novembre |
| El comerç exterior en 50 documents | Bcn-Barcelonès Nord | 10 | desembre |
| El comerç exterior en 50 documents | Barcelona-Viladecans | 10 | desembre |
| Guia pràctica per fer importacions internacionals | Barcelona-Maresme | 10 | desembre |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Bcn-Baix Llobregat | 10 | desembre |
| L'IVA en el comerç internacional. INTRASTAT | Barcelona-Garraf | 10 | desembre |
| Credits documentaris. La nova normativa UCP 600 | Terrassa | 5 | 2n semestre |
| Gestió pràctica en el comerç internacional | Terrassa | 21 | 2n semestre |
| Operacions triangulars en el comerç exterior | Terrassa | 5 | 2n semestre |
| Gestió duanera | Terrassa | 20 | 2n semestre |
| Estratègia internacional | Terrassa | 40 | 2n semestre |
| Xinès de negocis. Nivell 1 | Manresa | | a determinar |
| Xinès de negocis. Nivell 5 | Manresa | | a determinar |
| Negociació de formes de pagament internacional | Manresa | | a determinar |
| Gestió duanera i fiscal d'exportacions i expedicions | Manresa | | a determinar |
| Guia per realitzar importacions internacionals | Manresa | | a determinar |
| Guies online de recolzament a l'exportador | Manresa | | a determinar |
| Negociació de contractes amb agents comercials i distribuïdors a l'exterior | Manresa | | a determinar |
| Àmbit legal | | | |
| Contratació internacional | Sabadell | | gener 2009 |
| Com escollir un agent comercial a l'exterior | Girona | 4 | 18 març |
| Gestió pràctica de contractes internacionals | Barcelona | 8 | març |
| Gestió pràctica de contractes internacionals | Bcn-Barcelonès Nord | 8 | octubre |

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|---|----------------------|--------------|--------------|
| Gestió pràctica de contractes internacionals | Barcelona-Granollers | 8 | novembre |
| Negociació de contractes amb agents comercials i distribuïdors a l'exterior | Barcelona-Granollers | 4 | novembre |
| Negociació d'un contracte de compra-venda internacional | Terrassa | 5 | 2n semestre |
| Inversió i protecció d'inversions a l'exterior | Manresa | | a determinar |
| Àmbit logístic i transports | | | |
| El protocol de negocis a la Xina | Barcelona-Granollers | 8 | febrer |
| Tractament d'incidències en el transport internacional | Barcelona-Mollet | 4 | febrer |
| Transport internacional | Barcelona-Maresme | 10 | febrer |
| Transport internacional | Barcelona-Osona | 10 | març |
| Transport internacional | Barcelona-Granollers | 10 | març |
| Operador econòmic autoritzat | Tortosa | 40 | març |
| Tractament d'incidències en el transport internacional | Barcelona-Viladecans | 4 | abril |
| El protocol de negocis a la Xina | Barcelona-Ranoia | 8 | maig |
| Transport internacional | Barcelona | 10 | maig |
| Transport internacional | Barcelona-Garraf | 10 | maig |
| Logística internacional | Sabadell | | maig |
| Tractament d'incidències en el transport internacional | Barcelona | 4 | juny |
| Gestió econòmica i documental del transport internacional | Terrassa | 14 | 1r semestre |
| Logística internacional | Terrassa | | 1r semestre |
| Transport internacional | Girona | 20 | 5 octubre |
| El protocol de negocis a la Xina | Barcelona-Garraf | 8 | octubre |
| El protocol de negocis a la Xina | Barcelona-Viladecans | 8 | octubre |
| INCOTERMS avançats | Lleida | | octubre |
| Transport internacional | Bcn-Baix Llobregat | 10 | octubre |
| Transport internacional | Barcelona-Berga | 10 | novembre |
| Tractament d'incidències en el transport internacional | Barcelona-Maresme | 4 | desembre |
| Transport internacional (intermodal, aeri, terrestre, marítim) | Terrassa | 15 | 2n semestre |
| Transport i logística internacional | Manresa | | a determinar |

| Curs | Cambra | Hores | Data |
|--|---------------|--------------|-------------|
| Àmbit de la negociació | | | |
| Gestió de contractes de distribució internacional | Girona | 4 | 28 gener |
| Business english course | Sabadell | | gener-març |
| Xinès de negocis. Nivell elemental 1 | Sabadell | | gener-abril |
| Business communication | Girona | 4 | 4 febrer |
| Com crear un pla de comunicació internacional | Tortosa | 5 | febrer |
| Xinès de negocis. Nivell elemental 3 | Sabadell | | febrer-maig |
| Effective socializing | Girona | 4 | 4 març |
| Comerç internacional per als comercials | Lleida | | març |
| Iniciació a la cultura i a la llengua àrab | Sabadell | | març-juny |
| Tècniques de negociació d'un contracte internacional | Tortosa | 5 | abril |
| Negociació amb agents distribuïdors, majoristes internacionals i grans superfícies | Tortosa | 20 | maig |
| Les claus de la internacionalització de l'empresa | Barcelona | 4 | maig |
| Xinès de negocis. Nivell elemental 2 | Sabadell | | maig-set. |
| Negociació internacional | Sabadell | | juny |
| Business english workshop | Sabadell | | juny-juliol |
| Comerç internacional per als comercials | Terrassa | 12 | 1r semestre |
| How to negotiate with international agents, distributors and supermarkets | Reus | | 15 setembre |
| Xinès de negocis. Nivell elemental 1 | Sabadell | | setembre |
| Àrab de negocis. Nivell 1 | Sabadell | | setembre |
| Business english course | Sabadell | | setembre |
| Iniciació a la cultura i a la llengua àrab | Sabadell | | setembre |
| Negociació intercultural: casos pràctics reals | Girona | 4 | 21 octubre |
| Atenció telefònica en anglès | Sabadell | | octubre |
| Com crear un pla de comunicació internacional | Girona | 4 | 18 novembre |
| Aspectes estratègics i operatius del comerç internacional | Sabadell | | octubre |





CONTACTES



| | Contacte | Adreça electrònica | Telèfon | Fax |
|---|-----------------------------|---|-------------|-------------|
| Barcelona | | | | |
| Arc Àfrica Subsahariana | Montse Roure | africa@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Arc Amèrica | Marta Amorós | america@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Arc Àsia | Glòria Perarnau | asia@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Arc Europa | Judith Padrós | europa@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Arc Àfrica del Nord i Orient Mitjà | Marta Cerdà | mediterrania@cambrabcn.org orientmitja@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Cooperació Internacional | Marta Taléns | cooperaciointernacional@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Fires | Jaume Almirall | firesinternacionals@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Programa MIT | Begoña Garcia | promociointernacional@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Programa Forfait | Lluís Lluch | promociointernacional@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Programa Plug and Play | Marta Amorós | america@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Programa Retail Tour | Rosa Marin | promociointernacional@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Informació Internacional | Ana Carrasco | een@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Ajuts i Programes | M ^a Carmen Llisà | ajutsinternacionals@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Ajuts i Programes | Marc Prat | ajutsinternacionals@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Subcontractació | Josep M ^a Gomes | subcontractacio@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Assessorament | Isabel Estany | een@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Difusió | Helena Lloveras | difusiointernacional@cambrabcn.org | 902.448.448 | 93.416.0735 |
| Girona | | | | |
| Cap Àrea Internacionalització, Informació | Jordi Baqué | jbaque@cambragirona.org | 972.418.514 | 972.418.510 |
| Promoció Internacional Formació | Maribel Martínez | mmartinez@cambragirona.org | 972.418.517 | 972.418.510 |
| Promoció Internacional Subcontractació | Alèxia Vàsquez | avasquez@cambragirona.org | 972.418.515 | 972.418.510 |
| Lleida | | | | |
| Departament de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació | Jordi Quejido | jquejido@cambrescat.es | 973.236.161 | 973.247.467 |

| | Contacte | Adreça electrònica | Telèfon | Fax |
|---|------------------|------------------------------------|-------------|-------------|
| Manresa | | | | |
| Cap del Departament de Comerç Exterior, delegat del COPCA Promoció, Informació i Formació | Jaume Ferrer | jferrer@cambrescat.es | 938.724.222 | 938.727.766 |
| Palamós | | | | |
| Assessora tècnica de Comerç Exterior, delegada del COPCA. Promoció, Informació i Formació | Àngels Feliu | afeliu@cambrescat.es | 972.314.077 | 972.318.810 |
| Reus | | | | |
| Cap del Departament de Comerç Exterior i Turisme, delegada del COPCA. Promoció, Informació i Formació | Cristina Roda | internacional@cambrareus.org | 902.338.080 | 977.315.810 |
| Sabadell | | | | |
| Promoció internacional. Missions comercials | Vicenç Vicente | vvicente@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Promoció internacional- Fires | Beatriz Melgar | bmelgar@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Promoció internacional. Subcontractació industrial | Beatriz Melgar | subcontractacio@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Promoció internacional. NEH PIPE | Yolanda Portillo | iportillo@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Promoció internacional. Àrea d'aterratge de Cixi (Hina) | Daniel Camps | dcamps@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Promoció internacional. Grups d'exportació | Jesús Jiménez | jjimenez@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Formació internacional | Joan Valls | formacio@cambrasabadell.org | 937.451.259 | 937.451.254 |
| Assessoria Internacional | Laura Rodríguez | lrodriguez@cambrasabadell.org | 937.451.263 | 937.451.264 |
| Sant Feliu de Guíxols | | | | |
| Assessora tècnica de Comerç Exterior, delegada del COPCA. Promoció, Informació i Formació | Elena Rondós | elenarondos@cambrescat.es | 972.320.884 | 972.325.450 |



| | Contacte | Adreça electrònica | Telèfon | Fax |
|--|-------------------------------|------------------------------|-------------|-------------|
| Tarragona | | | | |
| Assessor tècnic de Comerç Exterior, delegat del COPCA. Promoció, Informació i Formació | Roberto Barros | rbarros@cambratgn.org | 902.219.676 | 977.240.900 |
| Tàrrega | | | | |
| Tècnica de Comerç Exterior. Promoció, Informació i Formació | Antonia Reig | areig@cambrescat.es | 973.314.327 | 973.314.355 |
| Terrassa | | | | |
| Responsable de Comerç Internacional | Josep M ^a Armengou | jmarmengou@cambraterrassa.es | 937.339.837 | 937.891.165 |
| Assessora tècnica en Comerç Internacional | Natalia Bertran | nbertran@cambraterrassa.es | 937.339.837 | 937.891.165 |
| Administració Comerç Internacional | Víctor García | cxterior@cambraterrassa.es | 937.339.837 | 937.891.165 |
| Administració Comerç Internacional | Núria Baucells | nbaucells@cambraterrassa.es | 937.339.837 | 937.891.165 |
| Tortosa | | | | |
| Cap de l'Àrea de Comerç Exterior, delegada del COPCA. Promoció, Informació i Formació | pbellaubi@cambrescat.es | | 977.441.537 | 977.444.370 |
| Valls | | | | |
| Assessor tècnic de Comerç Exterior, delegat del COPCA. Promoció i Informació | Quim Morgades | exteriorvalls@cambrescat.es | 977.600.909 | 977.606.456 |
| Consorci de Promoció Comercial de Catalunya (COPCA) | | | | |
| | | info@copca.com | 934.849.627 | 934.849.666 |
| Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) | | | | |
| | | barcelona@mex.es | 932.165.189 | 932.165.036 |



www.cambrescat.es



ACCÍO
CIDEM | COPCA



Consell General de Cambres
de Catalunya