

## La Cambra farà de mediadora en els casos de conflictes empresarials a partir del 2012

Resoldre conflictes entre empresaris sense necessitat d'arribar al sistema judicial català. Aques és l'objectiu del nou servei de mediació empresarial que a partir de l'any que ve la Cambra de Comerç de Tortosa oferirà als associats. Ho farà en el marc d'un conveni signat entre la conselleria de Justícia i el Consell General de Cambres de Catalunya. Segons aquest conveni, les cambres impulsaran el servei de mediació empresarial com a mètode alternatiu al judicial per a la resolució dels conflictes que puguin sortir entre les empreses, com per exemple reclamacions de quantitat, retards de pagament o interpretació de clàusules contractuals.

El president de la Cambra de Comerç de Tortosa, José Luis Mora, ha explicat que "altres controvèrsies susceptibles de poder-se sotmetre a la mediació són l'incompliment de tot tipus de contractes, l'impagament d'arrendaments de locals o la responsabilitat per danys, entre d'altres".

El conveni signat entre el departament de Justícia i el Consell de Cambres és el primer fruit de l'Acord de govern del 2 d'agost, que inicia una nova etapa de col·laboració entre Generalitat i les cambres amb l'objectiu de reactivar l'economia.

El Centre de Mediació de Dret Privat de Catalunya (que depèn del de-



Moment de la signatura del conveni. // FOTO: CEDIDA

partament de Justícia) s'encarregarà de canalitzar tots aquells supòsits de mediació pública empresarial i –si compleixen els requisits– els derivarà al Consell General de Cambres de Catalunya, que coordinarà i gestionarà els serveis de mediació. D'altra banda, totes dos institucions s'encarregaran de formar els mediadors, que es podran inscriure al registre de mediadors del Centre de Mediació de Dret Privat de Catalunya, un cop hagen acreditat el com-

**El servei de mediació gestionarà conflictes sense necessitat d'acudir al sistema judicial**

pliment dels requisits que estableix la Llei i el futur reglament.

### article

Rafael Casellas / gestor Banca Privada Caixa Penedès



### El diner, un bé escàs

Si hem de parlar d'un bé o d'un recurs escàs en els moments actuals, penso que ningú no dubtaria a assenyalar-hi el diner. En altres èpoques, l'aigua o el petroli s'havien catalogat amb aquest adjectiu en els manuals d'economia. No obstant això, al concepte escàs, cal fe-hi matisos. A diferència dels recursos naturals, que, quan són escassos cal investigar com trobar-ne de nous en un procés que acostuma a ser llarg i costós, el diner té l'avantatge que pot generar-se fàcilment. Els bancs centrals dels països són els encarregats d'injectar el diner al sistema quan aquest ho necessita. De fet, dues entitats financeres van rebre fa uns dies més de 500 M€ del Banc Central Europeu per tal de fer front a una manca de liquiditat puntual. Arribats aquí, ens podríem fer la pregunta següent: si tot és tan fàcil, per què els bancs centrals no imprimeixen ràpidament els bitllets necessaris i acabem amb la manca de liquiditat i desconfiança de la crisi actual? La resposta és que aquest procediment no solucionaria tots els problemes de la situació actual i comporta també riscos:

1. El problema actual dels mercats i les economies no és només una manca de diner, sinó fonamentalment la seva velocitat de circulació. L'efecte multiplicador de les entitats bancàries és reduït, per la qual cosa les injeccions dels bancs centrals costa que arribin a peu de carrer, com abans sí que es feia.

2. El diner és poruc per naturalesa. A l'hora de fer qualsevol inversió, l'anàlisi del risc és avui dia més acurat i exigent quant a les garanties entregades. Davant la incertesa i la manca de confiança, qui disposa de diners els amaga o protegeix fins que no veu el panorama més clar.

3. La inflació: fer funcionar la màquina d'imprimir bitllets portarà inflació futura quan el diner torni a circular a una velocitat normal, i aquesta, si no es controla, pot danyar l'economia.

4. Més enllà de la política monetària, una de les vies necessàries i que s'estan portant a terme per sortir de l'espiral de la crisi són les reformes estructurals. Reformes fiscals, del mercat de treball, del sector financer i d'altres són processos costosos i socialment durs que s'estan abordant. No obstant això, solen ser molt lents en comparació al més ràpid efecte de les polítiques monetàries.

Feta aquesta anàlisi i, des d'un punt de vista de planificació financera, la importància de disposar de diner líquid per fer front a les despeses del dia a dia o poder fer inversions pren més relleu en situacions econòmiques com l'actual. Tot i que històricament el diner més líquid s'ha remunerat molt poc, avui dia, qui en disposa, pot veure com li és retribuït molt generosament. I, el millor, les oportunitats d'inversió per a qui té aquesta liquiditat són cada dia més nombroses i els preus són ja molt i molt atractius, si ens ho plantejgem a un horitzó de llarg termini.

## CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ, INDÚSTRIA I NAVEGACIÓ DE TORTOSA

4t CICLE DE CONFERÈNCIES: *Economia i empresa a les Terres de l'Ebre: projecció i futur*

**DINAR COL·LOQUI: Empresa familiar, successions de pares a fills**

A càrrec de **Miquel Roca Junyent**, advocat

**Divendres 18 d'octubre del 2011, a les 13.30 h.** Al restaurant El Parc (av. Generalitat, 72 de Tortosa)

Preu del tiquet per assistent: 35 €. Reserva de tiquets: tel. 977 441 537 / a/e: [tortosa@cambratortosa.com](mailto:tortosa@cambratortosa.com)



Organitzat per:  Cambra de Comerç de Tortosa

Amb la col·laboració de:  Diputació Tarragona  Sabadell

 Cambra de Comerç de TORTOSA

### CURS

#### Les claus per repensar l'empresa Una oportunitat per construir el futur

**Dates:** 21, 28 d'octubre i 4, 11 de novembre

**Horari:** de 9.30 h a 13.30 h.

**Durada:** 16 hores

**Inscripció i aules:** Cambra de Comerç. Cervantes, 7. 43500 Tortosa. Tel. 977 441 537.

a/e: [emontagut@cambratortosa.com](mailto:emontagut@cambratortosa.com).

**Drets d'inscripció:** 160 euros (documentació inclosa).

**Certificat:** es lliurarà certificat d'assistència emès per la Cambra.

**A qui va dirigit:** Empresaris amb experiència d'anys al capdavant d'un negoci, directius i comandaments amb capacitat de decidir,

persones amb ganes de créixer professionalment, persones amb actitud positiva pel que és nou, persones amb actitud proactiva envers l'objectiu del curs i el seu format, amb inquietuds de canvi i voluntat de posar-ho en marxa.

**Introducció:** Les empreses i directius s'enfronten a un conjunt de canvis que els forcen a prendre decisions complexes, en un entorn que canvia a gran velocitat. Aquest curs està pensat com un espai per ajudar a pensar. Un espai on l'empresari interactue amb un professional amb una dilatada vida empresarial, seguint i compartint situacions i experiències que tenen com a objectiu descobrir les seues

alternatives i oportunitats de millora per aconseguir que les coses passen.

**Temari:**

Primera sessió: 1. *Per a què serveix el pla estratègic.* 2. *Repensant el negoci.*

Segona sessió: 3. *L'estratègia dels oceans.*

Tercera sessió: 4. *Procés per implantar un pla estratègic.* 5. *On som i rol dels actors.* 6. *Anàlisi.* 7. *Desenvolupament.* 8. *Síntesi.*

Quarta sessió: 9. *On som i on podem anar?*